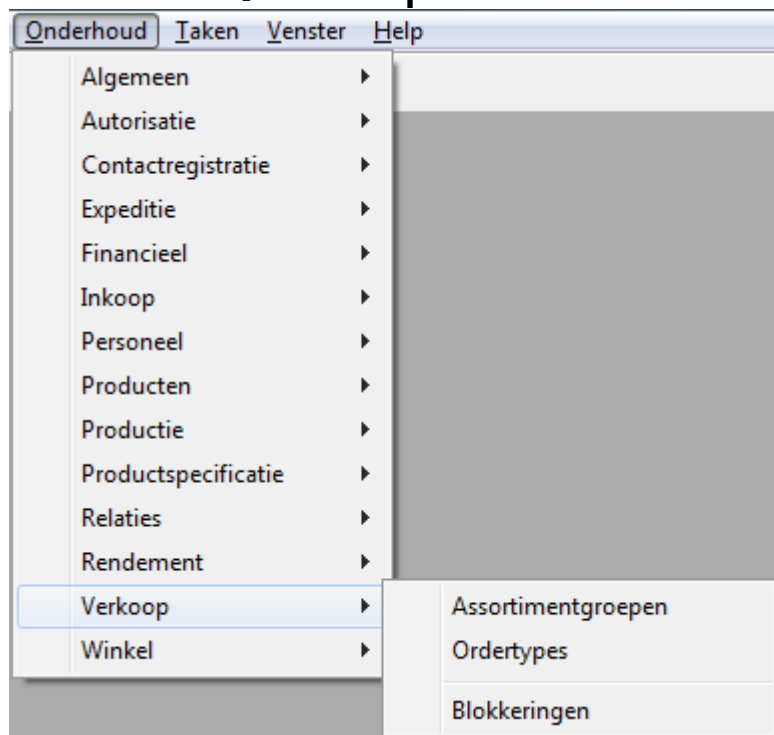


Inhoudsopgave

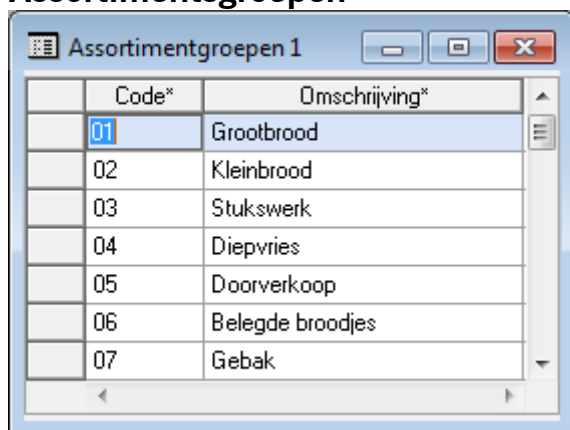
Onderhoud → Verkoop	3
Assortimentsgroepen	4
Ordertypes	5
Blokkeringen	7
Relaties en Data	8
Relaties	8
Data	8
Producten	9
Taken → Verkoop	10
Inleiding	10
Opdracht verkoop	13
Extra	15
Opdrachtbon afdrukken	15
Factureren met of zonder controle	15
Directe factuur afdrukken	16
Relatie aanmaken (directe factuur)	16
Prijgegevens	17
Reclame aanmaken	17
Verkoopregel overzicht	18
Verkoopregels nulstellen	18
Kopiëren naar	19
Contacten van deze relatie	20
Interfiliaalregels	23
Verkoopregels	24
Invoeren van de verkoopregels (bestellingen)	26
Prognose aanmaken	28
Weekoverzichten	31
Werkwijze	31
Verkoopopdracht kopiëren	32
Verkoopregels toevoegen	34
Verkoopregels verwijderen	36
Verkoopregels wijzigen	38
Taken → Verkoop → Datacom	40
Ophalen bestellingen internet	41
Import verkoopopdrachten bestelmodule	41
Berichten	42
Aanmaken stamgegevens bestelmodule	43
Algemeen	43
Prognoses	44
Werkelijk verkocht	44
Prijzen	45
Reclames	45
Assortimentsgroepen	46
Blokkeringen	46
Versturen stamgegevens internet	47
Koppelingen Kamps, Sligro en Inversco	47
Taken → Verkoop → Logistiek (PC Data / DispoTool)	48
Export verkoopregels PC Data	49
Import PC Data verschillen (verkoopregels)	50
Export tekstregels	51

Export verkoopregels DispoTool	53
Import DispoTool verschillen.....	55
Export verkoopopdrachten PTV.....	56

Onderhoud → Verkoop

In dit gedeelte vindt u de stamgegevens van de module verkoop.

Assortimentsgroepen



The screenshot shows a window titled 'Assortimentgroepen 1' with a table containing the following data:

Code*	Omschrijving*
01	Grootbrood
02	Kleinbrood
03	Stukswerk
04	Diepvries
05	Doorverkoop
06	Belegde broodjes
07	Gebak

De assortimentsgroepen zijn bedoeld om een bepaalde verdeling binnen uw producten aan te brengen. Hiermee kunnen op diverse overzichten totaalstellingen van de producten worden gemaakt. Tevens kunt u deze indeling gebruiken voor statische doeleinden. Indien u een assortimentsgroep wilt verwijderen, mag deze niet meer aan een product gekoppeld zijn.

Code

De unieke code van de assortimentsgroep.

Omschrijving

De omschrijving van de assortimentsgroep.

Ordertypes

U kunt de verkoopopdrachten over meerdere ordertypes (lees: leveringen) verdelen. Het pakket stelt u verplicht aan elke verkoopopdracht een bepaald ordertype te koppelen, bijvoorbeeld 1 voor de eerste levering, 2 voor de tweede levering en 3 voor de nalevering. Dit maakt het mogelijk om voor elke levering een aparte afleverbon of productielijst af te drukken.

Ook kunt u een ordertype zien als een bepaald assortiment. Indien u een aparte afleverbon wilt voor het banket kunt u al het banket in ordertype 2 plaatsen en dan een afleverbon voor ordertype 2 afdrukken. Al het brood plaatst u in ordertype 1 en op deze manier krijgt u ook een aparte afleverbon voor brood. Bovenstaande optie kunt u echter beter met bewerkingen oplossen.

Code

De unieke code van het ordertype.

Omschrijving

De omschrijving van het ordertype.

Assortiment

De code van het assortiment. U kunt een assortiment kiezen middels F12 of de knop met het driehoekje.

Indien een assortiment aan een ordertype is gekoppeld gelden de volgende regels:

- het assortiment voor het betreffende ordertype wordt automatisch bepaald voor een nieuwe verkoopopdracht
- voor het gekoppelde assortiment geldt automatisch een assortimentbeperking
- afhankelijk van de assortimentsregels wordt het assortiment getoond
- producten kunnen worden besteld afhankelijk van de verkoopconditie van een product
- assortimentsinstellingen op relatieniveau worden in deze situatie genegeerd

Als er geen assortiment is gekoppeld aan het ordertype bepaalt het veld 'Assortimentbepaling' of de assortimentsinstellingen van de relatie worden gebruikt. Op deze wijze kunt u bijvoorbeeld:

- het standaard assortiment van een relatie tonen in de eerste levering
- een leeg scherm tonen voor de tweede levering
- een afwijkend, beperkt assortiment koppelen aan een derde levering

U bent niet verplicht om een beperkt assortiment te tonen. Dit is instelbaar bij de relatie.

Het is ook mogelijk om meerdere orders per relatie te scheiden door middel van ordercodes. Het wel of niet bepalen van een assortiment is echter altijd afhankelijk van het ordertype waar de ordercode onder valt.

Assortimentsbepaling

Bepaalt of het assortiment wat eventueel bij de relatie is gekoppeld automatisch toegekend moet worden bij dit ordertype. U krijgt in dat geval in de verkoopopdracht van dit ordertype alle producten van het gekoppelde assortiment te zien, ongeacht of er bestelde aantallen van zijn.

Prognose Toegestaan

Bepaalt of prognoses zijn toegestaan bij dit ordertype. Deze optie gaat boven de soort prognose die u bij de relatie heeft ingevuld.

Ordercode

Bepaalt of met ordercodes gewerkt mag worden. Indien u hier niet voor kiest worden alle verkoopopdrachten van dit ordertype met ordercode 0 ingevuld.

Directe Factuur

Bepaalt dat opdrachten van dit type direct gefactureerd worden. Indien u met directe facturering wilt werken moet hiervoor een apart ordertype aangemaakt worden.

Afnemers toegestaan

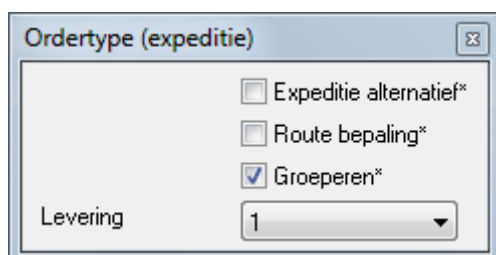
Bepaalt of met afnemers gewerkt mag worden. In dat geval kunt u als afnemer een afwijkende relatie invullen t.o.v. de relatie die de verkoopopdracht plaatst. Bijvoorbeeld een horecaklant die in de winkel zijn bestelling komt ophalen en contant betaalt.

Geen Productie

Bepaalt dat opdrachten van dit type niet meegenomen worden in de productie. Deze optie wordt vaak in combinatie met de directe facturering gebruikt. De producten die direct gefactureerd worden zijn meestal al geproduceerd.

Ordertype (expeditie)

Door op het vierkantje te drukken opent u een venster waarin u de levering in het verdeelsysteem kunt koppelen aan het ordertype. In Pc Data is de eerste levering 0 in ORBAK2 over het algemeen 1.



Ordertype (expeditie)

Expeditie alternatief*

Route bepaling*

Groeperen*

Levering: 1

Blokkeringen

Blokkeringen 1

Referentie*

Soort* Relatie Groep Basis

Omschrijving*

Relatiegroep

Begin datum*

Eind datum*

Maandag*

Dinsdag*

Woensdag*

Donderdag*

Vrijdag*

Zaterdag*

Zondag*

Relaties en Data **Producten**

Relaties		Data	
Relatie*	Naam*	Datum*	Dagnaam
0011	DORSPLEIN	29-06-2005	Woensdag
003	BUITENWEG	30-06-2005	Donderdag
004	LINDENLAAN	01-07-2005	Vrijdag
005	DE BLIJK	02-07-2005	Zaterdag
0052	Esman Catering	03-07-2005	Zondag
0053	De Gier	04-07-2005	Maandag
006	MEENTHOF	05-07-2005	Dinsdag

Met behulp van blokkeringen kunt u ervoor zorgen dat één of meerdere producten voor één of meerdere relaties voor een bepaalde periode niet besteld mogen worden. Deze functionaliteit kan uitkomst bieden bij seizoensproducten of producten die slechts op enkele dagen geleverd worden.

Na het invoeren en opslaan van alle gegevens dient u via het menu Extra de blokkering te controleren. Het systeem geeft vervolgens aan of er verkoop opdrachten gecontroleerd moeten worden. Indien u nu Ja geeft dan worden eventuele geblokkeerde producten in deze verkoopopdrachten op nul gezet.

Extra Venster Help

Controleren

Wilt u tussentijds een blokkering deblokkeren, dan kunt u de betreffende producten in het venster op tab 'producten' verwijderen.

Referentie

Referentie voor de bestelblokkeringen, dit veld wordt automatisch toegekend.

Soort

- Relatie
U dient zelf handmatig de relaties in te vullen.
- Groep
De blokkering geldt voor alle relaties uit een betreffende relatiegroep. U kunt hierna nog handmatig uitzonderingen of toevoegingen maken.
- Basis
De blokkering geldt voor alle relaties. U kunt hierna nog handmatig uitzonderingen of toevoegingen maken.

Omschrijving

De omschrijving van de desbetreffende blokkering.

Relatiegroep

Dit is een verplicht veld wanneer bij 'Soort' is gekozen voor de optie 'Groep'. U kunt een relatiegroep kiezen middels F12 of de knop met het driehoekje.

Begin Datum

De datum waarop de blokkering ingaat. Wanneer het een aankomende jaarblokkering is, is het van belang dat de datum van de eerste dag (week 1), waarop de blokkering ingaat, van dat jaar wordt ingevoerd.

Eind datum

De datum waarop de blokkering eindigt. Wanneer het een aankomende jaarblokkering is, is het van belang dat de datum van de laatste dag (week 52 of 53), waarop de blokkering eindigt, van dat jaar wordt ingevoerd.

Maandag t/m Zondag

Per dag kunt u aangeven of de producten geblokkeerd zijn.

Relaties en Data

The screenshot shows a software window titled 'Relaties en Data' with a 'Producten' tab selected. It contains two side-by-side tables:

Relaties	
Relatie*	Naam*
0011	DORSPLEIN
003	BUITENWEG
004	LINDENLAAN
005	DE BLIJK
0052	Esman Catering
0053	De Gier
006	MEENTHOF

Data	
Datum*	Dag naam
29-06-2005	Woensdag
30-06-2005	Donderdag
01-07-2005	Vrijdag
02-07-2005	Zaterdag
03-07-2005	Zondag
04-07-2005	Maandag
05-07-2005	Dinsdag

Relaties

De relaties worden ingevuld naar aanleiding van de keuze 'Soort'. Hierop kunt u zelf relaties toevoegen of verwijderen.

Relatie

U kunt een relatie kiezen middels F12 of via de rechtermuisknop 'Opzoeken'.

Data

In deze kolommen worden alle data getoond waarop de blokkeringen gelden, deze kolommen worden automatisch gevuld naar aanleiding van de ingevulde begin- en einddatum. Hierop is het mogelijk om zelf nog data toe te voegen of te verwijderen. Het systeem voegt automatisch alleen toekomstige data toe!

Datum

U kunt een datum kiezen middels F12 of via de rechtermuisknop 'Opzoeken'.

Producten

Product*	Omschrijving*
00100	Wit pan
00110	Wit rotterdam
00120	Wit casino
00130	Wit casino rond
00150	Zoutloos wit
00250	Wit maanzaad*
00300	Melk pan
00304	Melk casino

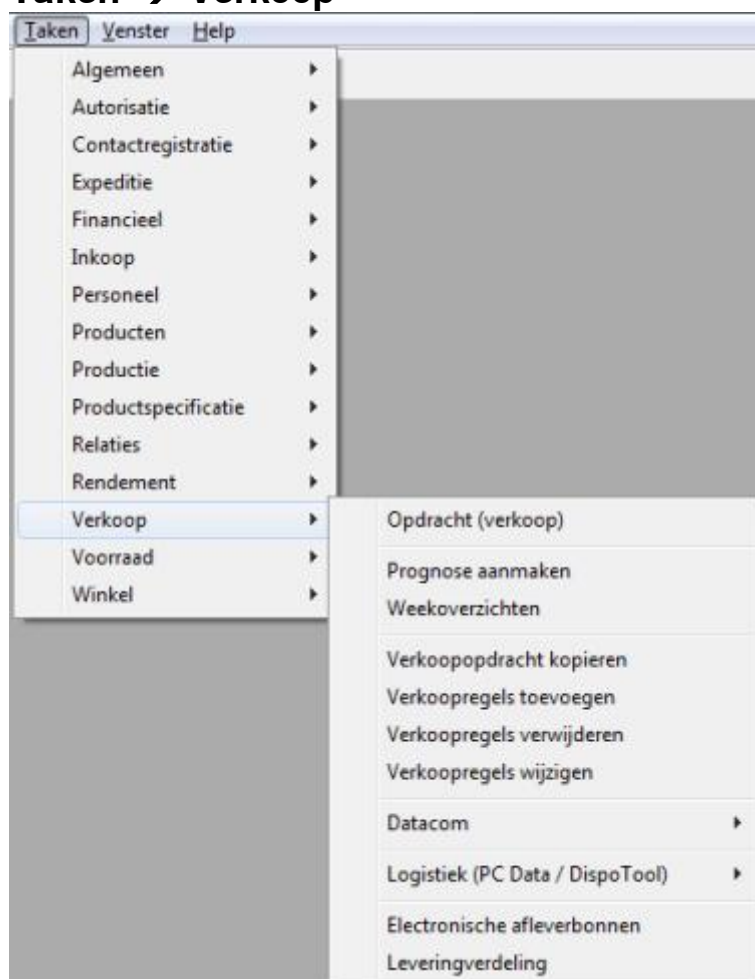
Product

U kunt een product kiezen middels F12 of via de rechtermuisknop 'Opzoeken'.

Omschrijving

De omschrijving van het product.

Taken → Verkoop



Inleiding

Het onderdeel “Opdracht (verkoop)” binnen ORBAK2 is het deel dat u het meest zult gebruiken. In dit venster kunt u dagelijks de bestellingen, retouren en factuurteksten invoeren. Het is mogelijk om gebruik te maken van prognoses voor de verkoopopdrachten. Dit betekent dat een steeds terugkerende verkoopopdracht kan worden vastgelegd en dat u alleen de wijzigingen op die vaste verkoopopdracht hoeft in te vullen.

Prognoses

We onderscheiden vier soorten prognoses:

- Geen de afnemer heeft geen prognoses
- Huidige prognose de kolom huidige prognose is de basis voor de prognose
- Besteld de kolom besteld is de basis voor de prognose
- Geleverd de kolom geleverd is de basis voor de prognose

Welk soort prognose een relatie heeft, geeft u aan via Onderhoud → relaties → relaties → verkoop → algemeen → ‘Prognose basis’.

Wanneer een relatie, om wat voor reden dan ook, niets mag bestellen kan dat ook op deze tab worden aangegeven bij de optie ‘Bestelling toegestaan’. Hetzelfde geldt voor retouren.

Toelichting:

- **Geen Prognose**

Op relatieniveau kunt u aangeven dat een relatie geen prognose heeft. Wanneer het bestelpatroon van een relatie dusdanig wisselt dat hier geen peil op te trekken is, kan dit een optie zijn.

- **Prognose Standaard**

Relaties met een huidige prognose zijn relaties die elke week weer hetzelfde bestellen, dus relaties met een vast bestelpatroon.

- **Prognose op basis van besteld of geleverd**

Relaties met een basis 'geleverd' of 'besteld' zijn relaties waarbij er wel een bepaalde ontwikkeling in de verkoopopdrachten zit. Voor zo'n relatie kunt u het gemiddelde van een aantal dagen als basis nemen voor de nieuwe bestelweek. Zie hieronder bij 'verkoopregels als basis'. Indien u kiest voor 'Besteld' of 'Geleverd' kunt u een prognose aanmaken op basis van een gemiddelde van maximaal vier weken.

Combinatie

Tijdens het aanmaken van de prognose gaat ORBAK2 altijd van de prognose basis uit zoals deze op relatieniveau is aangegeven. Er kan echter wel in de verkoopregels per product afgeweken worden van deze basis. Dit is met name handig om te gebruiken bij producten die in de reclame zijn.

Voorbeeld Prognose Standaard:

De prognose basis van een relatie is 'Prognose Standaard'. Deze basis staat bij elke verkoopregel in de kolom 'Prognose basis'.

- Wanneer u een product een week later niet wilt uitleveren aan een relatie kunt u dat in deze kolom aangeven door 'Geen' in te stellen.
- Wanneer u het bestelde aantal voor de volgende week als prognose wilt hebben dient u 'Besteld' in te stellen op de betreffende regel.

Let op, wanneer de basis op regelniveau 'Geen' is, is het nieuwe prognose aantal nul!

Week 13

<i>Product Relatie</i>	<i>Aantal Besteld</i>	<i>Huidige Prognose</i>	<i>Prognose Basis</i>
Wit Hoog	10	8	Huidige prognose
Wit Knip	10	8	Besteld
Wit Sesam	10	8	Geen

Week 14

<i>Productie Relatie</i>	<i>Aantal Besteld</i>	<i>Huidige Prognose</i>	<i>Prognose Basis</i>
Wit Hoog	8	8	Huidige Prognose
Wit Knip	10	10	Huidige Prognose
Wit Sesam	0	0	Huidige Prognose

U kunt natuurlijk ook het gewenste aantal voor de volgende week in de kolom 'Huidige prognose' invoeren.

Voorbeeld Besteld prognose:

De prognose basis van een relatie is 'Besteld'. Deze basis staat bij elke verkoopregel in de kolom 'Prognose basis'.

- Wanneer u een product een week later niet wilt uitleveren aan een relatie kunt u dat in deze kolom aangeven door 'Geen' in te stellen. Let op! Indien u een gemiddelde neemt van meerdere weken dan wordt alleen voor deze week een 0 meegenomen in de berekening van het gemiddelde.
- Wanneer u het prognose aantal voor de volgende week als prognose wilt hebben dient u 'Huidige prognose' in te stellen op de betreffende regel. Let op! Indien u een gemiddelde neemt van meerdere weken dan wordt alleen voor deze week het prognose aantal meegenomen in de berekening van het gemiddelde.

Week 12

Product Relatie	Aantal Besteld	Huidige Prognose	Prognose Basis
Wit Hoog	10	8	Besteld
Wit Knip	10	8	Besteld
Wit Sesam	10	8	Geen

Week 13 (aangemaakt op basis van week 12)

Product Relatie	Aantal Besteld	Huidige Prognose	Prognose Basis
Wit Hoog	12	10	Besteld
Wit Knip	50	10	Huidige prognose
Wit Sesam	10	0	Besteld

Week 14 (aangemaakt op basis van het gemiddelde van week 12 en 13)

Productie Relatie	Aantal Besteld	Huidige prognose	Berekening	Prognose Basis
Wit Hoog	11	11	$(10 + 12) / 2$	Besteld
Wit Knip	10	10	$(10 + 10) / 2$	Besteld
Wit Sesam	5	5	$(0 + 10) / 2$	Besteld

Assortiment

U kunt ook een assortiment voor een relatie aanmaken. Dit assortiment kan automatisch in de verkoopopdracht getoond worden. Indien dit zowel bij de relatie als bij het ordertype met de optie 'assortiment tonen' is aangegeven. In dat geval worden alle producten van het assortiment getoond ongeacht of er bestelde aantallen zijn.

Opdracht verkoop

Opdrachten (verkoop) 11

Standaard-
 Datum: 19-10-2010
 Dinsdag
 Week: 42

Ordergegevens
 Relatie*: 001
 Ordertype*: BSL
 Ordercode*: 0
 Referentie*: 71482
 Organisatie: Top Bakkers

Diversen
 Afnemer: 001
 Prognose status: Prognose (standaard)
 Opdracht (financieel)

Factuurteksten | Interfiliiaalregels | Verkoopregels (3/3)

Verkoopregel

Product relatie	Omschrijving	Aantal besteld	Werkelijk verkocht	Bestelmutatie	Aantal retour	Verskil ontvangst	Huidige prognose	Prognose basis	Tekst
00100	Wit pan	5	0		0			(null)	

Product relatie	Omschrijving	Besteld	Verkocht	Interfiliiaal	Expeditie	Geleverd	Prognose	Prognose basis	Tekst	Ontvangst	Retour	Alfa
00100	Wit pan	5	0	0	0	5				0	0	0
00320	Gallen assorti	15	0	0	0	15				0	0	0
00401	Bruin pan	35	0	0	0	35				0	0	0

Orders/Relatie: 1 Lopende reclames: 0 Openstaande klachten: 5

Indien u met prognoses werkt dient u eerst de prognose aangemaakt te hebben via menu Taken → Verkoop → Prognose aanmaken. Het invoeren van de verkoopopdrachten biedt u een breed scala aan mogelijkheden die hieronder worden beschreven.

Bij het invoeren van verkoopopdrachten wordt automatisch gezocht naar aanwezige gegevens indien u de groene velden invult. Te weten datum, relatie (verkoop), ordertype en ordercode. Na het invullen van deze velden kunt u op ENTER drukken om de productcodes in te vullen. Indien een verkoopopdracht reeds aanwezig is wordt deze getoond. Indien er nog geen verkoopopdracht aanwezig is wordt deze aangemaakt. Het venster kan op ieder gewenst moment teruggezet worden in de automatische zoekmode door op (ESC) te drukken. U keert dan terug naar de relatiecode.

Datum

Wanneer de verkoopopdrachten via de prognosebatch zijn aangemaakt kunt u met de lookup zoekfunctie de betreffende datum opzoeken. Standaard komt ORBAK2 tijdens het openen van het venster "Opdrachten (verkoop)" met de huidige datum.

Relatie (verkoop)

Wanneer de verkoopopdrachten via een batch zijn aangemaakt zijn alle relaties met een vorm van prognoses aanwezig. Wanneer u een nieuwe relatie wilt toevoegen dient u met de cursor in dit veld te gaan staan en de betreffende relatiecode in te tikken. Vervolgens het ordertype en eventueel de ordercode invoeren. Het assortiment wordt automatisch toegevoegd mits dit aan de relatie is gekoppeld en is toegestaan bij het betreffende ordertype. Wanneer voor deze relatie al een verkoopopdracht aanwezig is zal deze opgeroepen en getoond worden.

Ordertype

U kunt de verkoopopdracht over meerdere ordertypes (bv. leveringen) verdelen. Het pakket stelt u verplicht aan elke verkoopopdracht een bepaald ordertype te koppelen, bijvoorbeeld 1 voor de eerste levering, 2 voor late levering en 3 voor nalevering. Dit maakt het mogelijk om voor elke levering een aparte afleverbon of productielijst te printen. Ook kunt u een ordertype zien als een bepaald assortiment. Indien u een aparte verkoop opdrachtbon wilt voor het banket kunt u al het banket in ordertype 2 plaatsen en dan een verkoop opdrachtbon voor ordertype 2 printen. Al het brood plaatst u in ordertype 1 en op deze manier krijgt u ook een aparte afleverbon voor brood. Bovenstaande optie kunt u beter met bewerkingen oplossen. Zie pagina 3 voor verdere uitleg.

Ordercodes

U kunt verkoopopdrachten opsplitsen in 'Ordercodes'. Deze mogelijkheid is o.a bedoeld voor winkelbestellingen. Hiermee kunt u aangeven dat een aantal artikelen samen in een doos of krat moeten worden verpakt. Zoals aan elke verkoopopdracht kunt u ook aan een ordercode een notitie koppelen, waardoor u weet voor wie de ordercode bestemd is. Ook bij het invoeren van de ordercodes kunt u op twee plaatsen een tekst invullen: bij de aflevergegevens en op regelniveau d.w.z. bij elk product dat wordt besteld kan een tekstregel worden ingevuld, nota bene de tekstregel altijd beginnen met "Waarvan.... " of de afkorting "WV...", zodat op de productielijsten duidelijk is op hoeveel producten de tekstregel betrekking heeft.

De ordercode en de omschrijving worden op de 'Verkoop opdrachtbon' en 'Verkoop paklijst' geprint en daarna volgen de artikelen die in de doos of krat moeten worden samengevoegd. Indien uw afnemer een ordercode meegEEft kunt u deze hier invullen. Ook op de factuur kunt u de producten per ordercode groeperen indien gewenst. Ook van verkoopopdrachten met ordercodes kunt u prognoses aanmaken. U dient dan de kolom prognose in te vullen en bij het aanmaken van de prognoses aan te geven dat de ordercodes meegenomen moeten worden.

Diversen

Afnemer

In het venster 'Taken → Verkoop → Opdracht (verkoop)' kunt u aan de rechterkant bij Diversen, de afnemer aangeven. Doorgaans is de relatie (verkoop) ook de afnemer.

Het kan ook zo zijn dat de verkoopopdrachten standaard bij een ander adres afgeleverd moeten worden dan het factuuradres. In dit geval kan men beter bij 'Onderhoud → Relaties → Relaties' (tab expeditie) aangeven dat het afleveradres afwijkt van het factuuradres.

Mogelijkheid 1:

Incidenteel kan het voorkomen dat een verkoopopdracht bij een ander adres dan het factuuradres moet worden afgeleverd.

In dit geval kan men bij het invoeren van de verkoopopdracht aangeven waar de betreffende verkoopopdracht afgeleverd moet worden. Rechtsboven in het venster van 'Opdrachten(verkoop)', bij het blok 'Aflevergegevens' kan men de betreffende relatie invoeren waar de verkoopopdracht afgeleverd moet worden. Voorwaarde is wel dat deze relatie bekend moet zijn bij 'Onderhoud → Relaties → Relatie'. De verkoopopdracht wordt wel aan de oorspronkelijke relatie gefactureerd.

Let op: de gegevens in het blok 'Aflevergegevens' worden niet gekopieerd tijdens het aanmaken van prognoses.

Mogelijkheid 2:

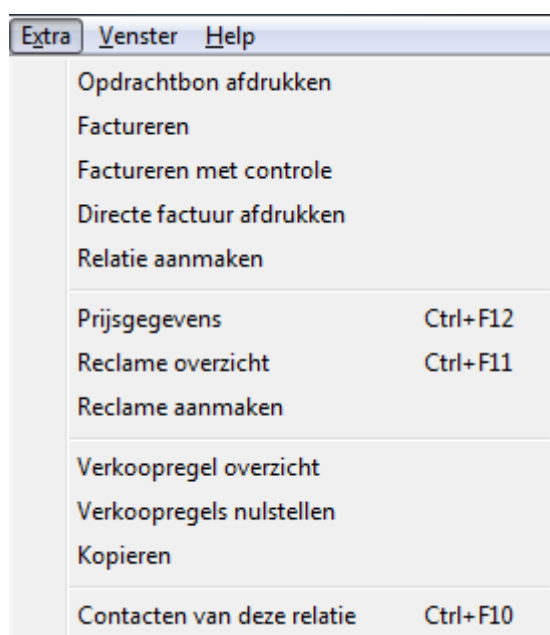
Een derde kanaal relatie die producten in de winkel afhaalt en afrekenet in de winkel.

Notitie

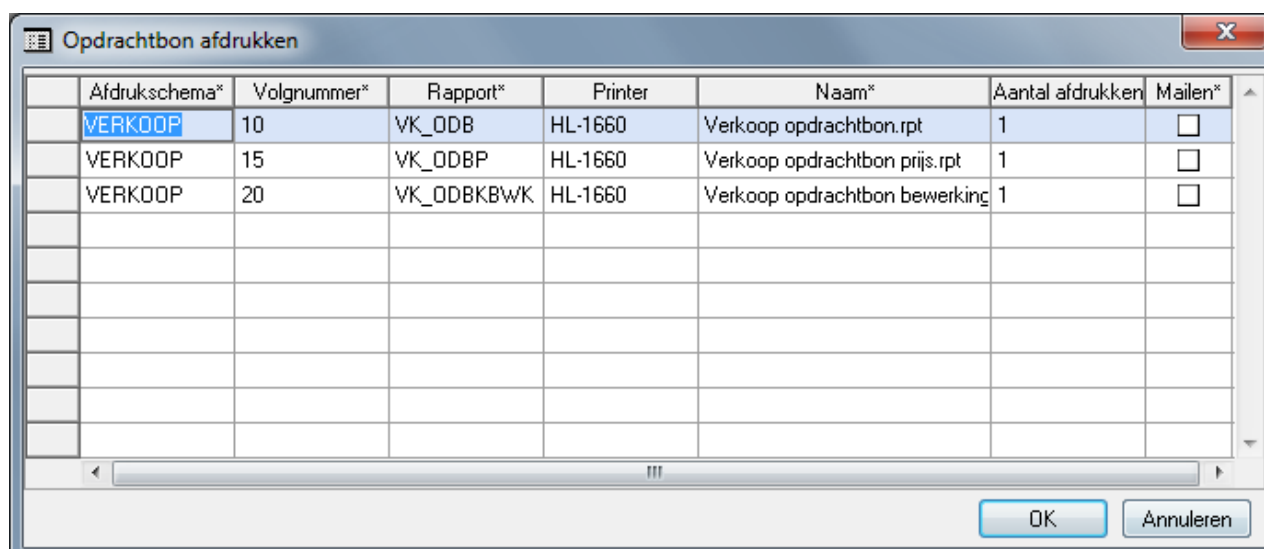
In het veld 'Notitie' onder de afnemer, kan een notitie worden ingevuld van maximaal 150 posities. Deze tekst wordt op de verkoopopdrachtbon onder het afleveradres afgedrukt.

Prognosestatus

Dit veld geeft de prognosestatus van de bestelling weer. Middels het wijzigen van dit veld kunt u in één keer de prognosestatus van alle verkoopregels omzetten. Tevens is het mogelijk om via dit veld de dynamische prognose op de status "Beëindigd" te zetten. Indien bij een verkoopopdracht met dynamische prognose de prognose status op "beëindigd" wordt gezet, dan worden automatisch met terugwerkende kracht dezelfde opdrachten in voorgaande weken ook op "beëindigd" gezet.

Extra

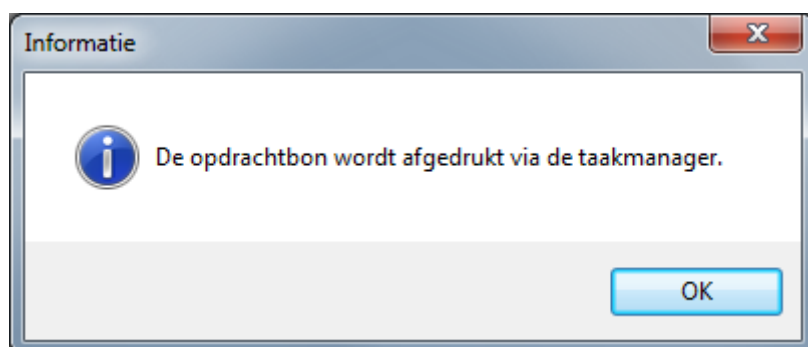
Met behulp van de menukeuze Extra heeft u nog een aantal extra functionaliteiten.

Opdrachtbon afdrukken

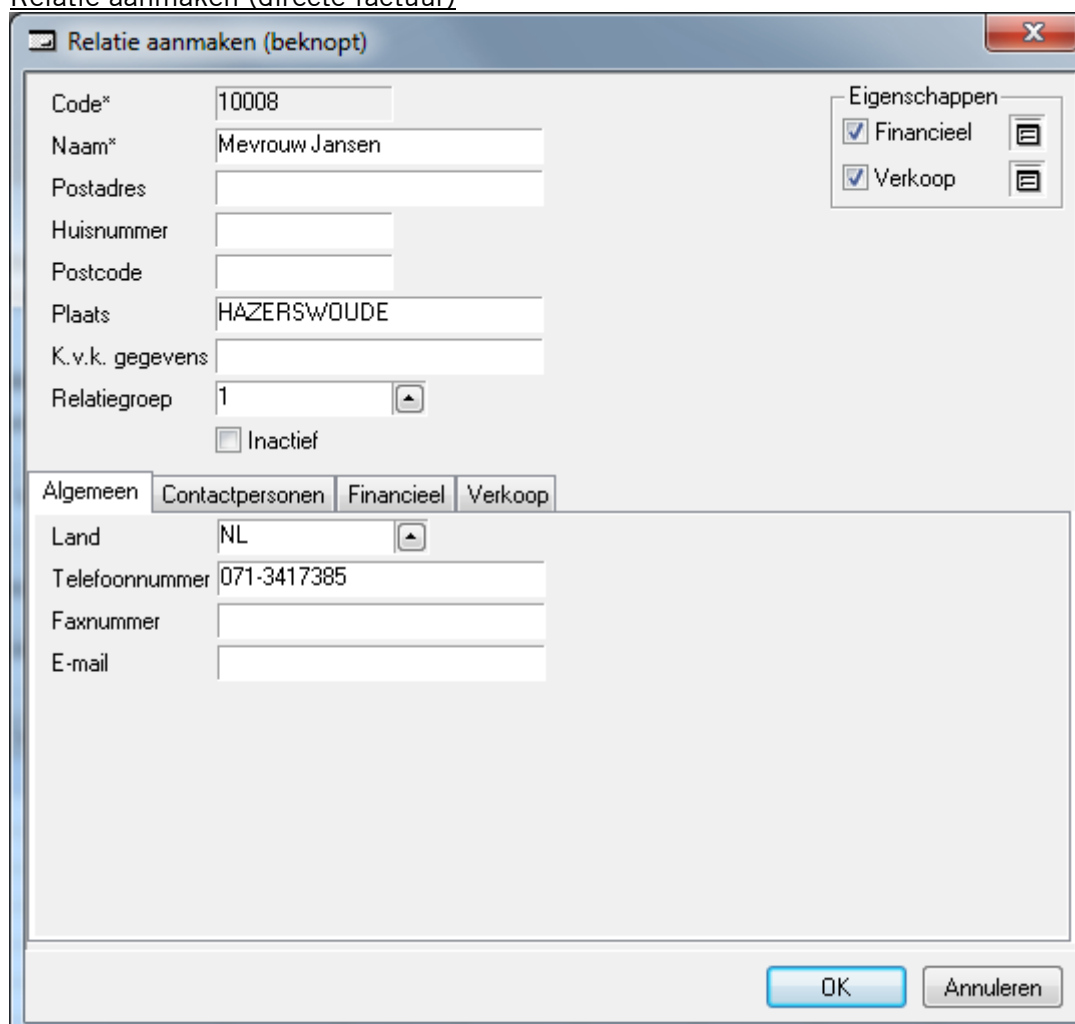
Via deze optie kunt u direct een afleverbon afdrukken vanuit het afdrukschema dat is ingevuld in "Bedrijf Verkoop".

Factureren met of zonder controle

Als u de optie factureren kiest dan wordt de opdracht die u op het scherm heeft staan gefactureerd. Deze functie gebruikt u bijvoorbeeld voor directe facturen of contantbonnen. Tevens kan het handig zijn indien u de aantallen van reeds eerder aangemaakte week- of maandfactuur corrigeert.

Directe factuur afdrukken

Via deze optie kunt u direct een directe factuur of contantbon afdrukken vanuit het afdrukschema dat is ingevuld in "Bedrijf Financieel".

Relatie aanmaken (directe factuur)

Deze optie is bedoeld om snel en eenvoudig een nieuwe relatie aan te maken voor directe facturen of contantbonnen. De relatiecode, welke is vastgelegd in de bedrijfs codering, wordt automatisch toegevoegd als u op OK klikt. Op de verschillende tabbladen vindt u een beknopte variant van 'Onderhoud Relaties'. Alle velden zijn gevuld met standaardwaarden. Indien u een relatiegroep invult wordt automatisch het profiel van de relatiegroep overgenomen. Tijdens het aanmaken kunnen er enkele meldingen komen over blokkeringen, deze kunt u gewoon wegklikken met OK

Prijsgegevens

Prijsgegevens			
Factuurprijs	628,3019	Factuurprijs (in.)	666,0000
Adviesprijs	628,3019	Adviesprijs (in.)	666,0000
Retourprijs	628,3019	Retourprijs (in.)	666,0000
Prijslijst		Prijstype*	<input type="radio"/> Bruto <input type="radio"/> Netto
Reclame	38	Prijstype*	<input checked="" type="radio"/> Bruto <input type="radio"/> Netto
Kortinggroep	KT	Percentage*	10

Als u op een verkoopregel staat kunt u via CTRL F12 of de menukeuze kunt u de prijsgegevens van een product oproepen. U ziet in één oogopslag de prijzen exclusief en inclusief b.t.w., de prijslijst, reclame en korting.

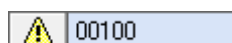
Reclame aanmaken

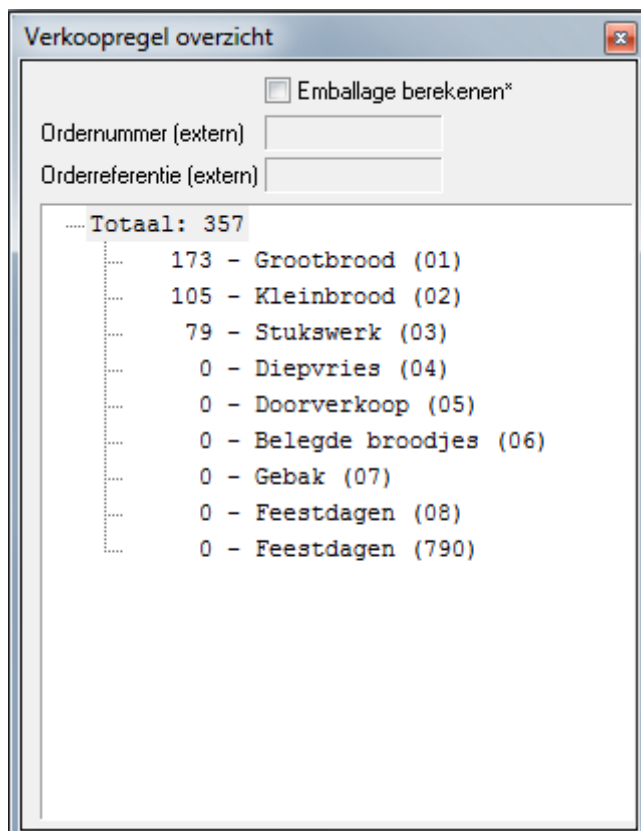
Reclame via opdracht verkoop	
De reclame wordt aangemaakt met de omschrijving 'Opdracht verkoop #referentienummer#'.	
De reclame is éénmalig en geldt alleen voor deze relatie en leverdatum.	
Vul de velden in en kies [Verwerk] om de verwerking te starten.	
Prijstype	<input checked="" type="radio"/> Bruto <input type="radio"/> Netto
BTW status	<input checked="" type="radio"/> Inclusief <input type="radio"/> Exclusief
Factuurprijs	<input type="text"/>
Adviesprijs	<input type="text"/>
Retourprijs	<input type="text"/>
<input type="button" value="Verwerk"/> <input type="button" value="Annuleren"/>	

U kunt een reclame aanmaken voor het product van de geselecteerde verkoopregel. De reclame wordt aangemaakt als een éénmalige reclame voor de leverdatum en relatie van de betreffende verkoopopdracht. Als omschrijving van de reclame wordt "Opdracht verkoop" met het referentienummer van de verkoopopdracht meegegeven.

U kunt via het prijstype aangeven of over de reclameprijs nog eventuele korting is toegestaan. Tevens kunt u aangeven of u de reclameprijzen inclusief of exclusief b.t.w. wilt ingeven.

De reclames zijn zichtbaar via de kleur cyan in het veld productcode en het uitroepteken aan het begin van de verkoopregel.



Verkoopregel overzicht

Verkoopregel overzicht

Emballage berekenen*

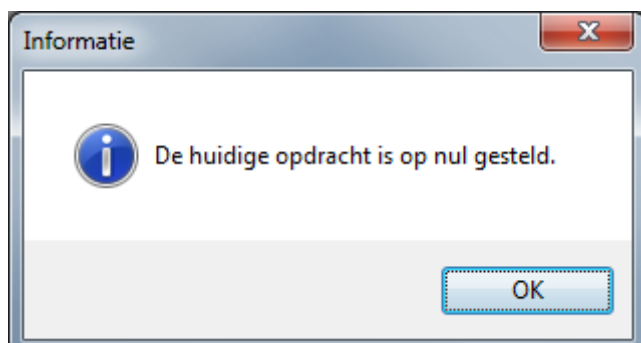
Ordernummer (extern)

Orderreferentie (extern)


.... Totaal: 357

- 173 - Grootbrood (01)
- 105 - Kleinbrood (02)
- 79 - Stukswerk (03)
- 0 - Diepvries (04)
- 0 - Doorverkoop (05)
- 0 - Belegde broodjes (06)
- 0 - Gebak (07)
- 0 - Feestdagen (08)
- 0 - Feestdagen (790)

Deze optie geeft u tijdens het opnemen van de order inzicht in de bestelde aantallen per assortimentsgroep en het totaal.

Verkoopregels nulstellen

Informatie

 De huidige opdracht is op nul gesteld.

OK

Via deze optie worden alle verkoopregels van de order op nul gesteld.

Kopiëren naar

Vul de velden in en kies [Verwerk] om de verwerking te starten.

Voor een optimale verwerking wordt aangeraden openstaande vensters af te sluiten!

Naar

Datum

Hiermee kunt u bepalen of reeds aanwezige verkoopregels verwijderd dienen te worden.

Verkoopregels verwijderen

Naar

Relatie

Hiermee kunt u bepalen of reeds aanwezige verkoopregels overschreven dienen te worden.

Verkoopregels overschrijven

Naar

Ordertype

Hiermee kunt u bepalen of factuurteksten overgenomen dienen te worden.

Factuurteksten overnemen

Naar

Ordercode

Van

Product

Eerste

Tot en met

Product

Laatste

Met behulp van deze optie kunt u de verkoopopdracht kopiëren naar een andere datum, relatie en/of ordertype. Tevens kunt u een select van producten opgeven. Voor een uitgebreidere uitleg kunt u verder lezen in het hoofdstuk “Verkoopopdracht kopiëren”.

Contacten van deze relatie

Contacten van deze relatie 11

Datum* 18-02-2010 Bestede tijd (minuten) 120
Contactmethode* Telefoon Bestede tijd (uren) 2
Begintijd 13:00 Kilometer
Eindtijd 15:00

Contactpersoon 0025 Miep Bephuis
Medewerker 115 Dick Sandbergen
Soort contact* KL Klacht

Omschrijving*
Brood is beschimmeld

Documenten

Klacht Log info Producten

Algemeen
Soort klacht* KW Kwaliteit
Ontstaan op locatie* 001 DORPSPLEIN
Afhandeling door afdeling* EPDT Expeditie
Urgentie* Urgent Status* In behandeling

Betreft verkoopopdracht
Leverdatum Referentie


Afhandeling
Afgehandeld door
Datum afgehandeld
Klachtenafhandeling (intern) Klachtenafhandeling (extern)

Mail* Niet verzenden Verzenden Verzonden

Zie contactregistratie handleiding.

Factuurteksten

Factuurtekst	Omschrijving	Aantal	Factuurprijs	Factuurbedrag	Adviesprijs	Adviesbedrag	Omzetgroep	Assortiment	B.t.w. tarief	Kortinggroep	Kortingsperce	Stafte
35	statiegeld algemeen	10	1,00000	10,0000			12	01	GEEN			<input type="checkbox"/>
10	GZP heffing	1	0,01000	0,0000			11	99	GEEN			<input type="checkbox"/>

ORBAK2 stelt u in staat aan verkoopopdrachten factuurteksten te koppelen. In het venster 'Opdracht (verkoop)' op de tab 'Factuurteksten' kunt u de factuurteksten aanmaken. Indien deze tab rood omkaderd is dient u eerst het hokje 'Opdracht (financieel)' Opdracht (financieel) 

U kunt factuurteksten grofweg voor een aantal zaken gebruiken:

- Eenmalige tekst met de factuur meegeven (geen extra kosten).
- Factureren van bijzondere kosten, zoals bezorgkosten of echt éénmalige producten, waarvoor u geen productcode wilt aanmaken
- Crediteringen

Factuurtekst

U kunt een kortingsgroep kiezen middels F12 of via de rechtermuisknop 'Opzoeken'. Dit is niet verplicht, u kunt ook zelf alle velden handmatig invullen. Indien u kiest voor een standaard factuurtekst worden de velden van deze tekst overgenomen in de factuurtekst.

Omschrijving

De omschrijving van de factuurtekst. Deze tekst wordt afgedrukt op de factuur. Indien u in een week meerdere factuurteksten aanmaakt bij verschillende verkoopopdrachten dan worden de teksten met exact dezelfde omschrijving en prijs op één regel afgedrukt op de factuur.

Aantal

Het aantal dat gefactureerd wordt. Dit wordt vermenigvuldigd met de ingevoerde prijzen. Negatieve waarden zijn toegestaan.

Factuurprijs

De prijs waartegen het product wordt gefactureerd. U dient deze prijs altijd exclusief b.t.w. in te voeren.

Factuurbedrag

Dit veld wordt als volgt berekend: Aantal vermenigvuldigd met factuurprijs.

Adviesprijs

De adviesprijs van het product. U dient deze prijs altijd exclusief b.t.w. in te voeren.

Adviesbedrag

Dit veld wordt als volgt berekend: Aantal vermenigvuldigd met adviesprijs.

Omzetgroep

De omzetgroep waarop de omzet wordt geboekt t.b.v. de journaalpost en statistieken. Indien u een prijs invult bent u verplicht dit veld in te vullen.

Assortimentsgroep

De assortimentsgroep waarop de omzet wordt geboekt in de statistieken.

B.t.w. tarief

U kunt een b.t.w. tarief kiezen middels F12 of via de rechtermuisknop 'Opzoeken'. Indien u een prijs invult bent u verplicht dit veld in te vullen.

Kortingsgroep

U kunt een kortingsgroep kiezen middels F12 of via de rechtermuisknop 'Opzoeken'. Het bij de kortingsgroep behorende kortingspercentage wordt nu automatisch gevuld.

Kortingspercentage

Het percentage korting dat geldt voor deze factuurtekst. Dit wordt automatisch gevuld indien u een kortingsgroep invult. U kunt dit echter ook handmatig invullen.

Staffelkorting

Hier kunt u aangeven of de omzet van de factuurtekst mee moet worden geteld in de berekening van eventuele staffelkorting.

Interfiliaalregels

Factuurekst	Interfiliaalregels	Verkoopregels (238/238)						
Ontvanger*	Naam*	Product*	Omschrijving*	Aantal geleverd	Ordertype	Opdracht ontvan		
001	DORPSPLEIN	00100	Wit pan	10	BSL	71339		
002	HOOFDSTRAAT	00120	Wit casino	15	AFH			
003	BUITENWEG	00130	Wit casino rond	20	BSL	71351		

Met behulp van interfiliaalregels kunt u via de verkoopopdracht op een snelle manier de onderlinge uitwisseling van producten tussen uw filialen registreren. Indien er producten worden verstuurd naar een relatie zonder verkoopopdracht wordt deze verkoopopdracht automatisch (met dezelfde ordercode) aangemaakt. Dit is bijvoorbeeld handig als een snackbar in een filiaal producten ophaalt en deze door de bakkerij gefactureerd moeten worden.

Ontvanger

De ontvangende relatie aan wie de producten geleverd zijn. U kunt een relatie kiezen middels F12 of via de rechtermuisknop 'Opzoeken'.

Naam

De naam van de ontvangende relatie.

Product

Het betreffende product dat is geleverd. U kunt een product kiezen middels F12 of via de rechtermuisknop 'Opzoeken'.

Omschrijving

De omschrijving van het product.

Aantal geleverd

Het geleverde aantal aan de ontvangende relatie.

Ordertype

Het ordertype van de verkoopopdracht aan wie de producten zijn geleverd. U kunt een ordertype kiezen middels F12 of via de rechtermuisknop 'Opzoeken'.

Verkoopregels

Product relatie	Omschrijving	Aantal besteld	Werkelijk verkocht	Bestelmutatie	Aantal retour	Verskil ontvangst	Huidige prognose	Prognose basis	Tekst
00100	Wit pan	0	0		0	0		Prognose (standaard)	
00110	Wit rotterdam	0	6	0	0	0		Prognose (standaard)	
00120	Wit casino	0	12	-15	0	-15	12	Prognose (standaard)	
00130	Wit casino rond	0	6	-20	0	-20	6	Prognose (standaard)	
00150	Zoutloos wit	0	0	0	0	0		Prognose (standaard)	
00240	Wit sesam	0	0	0	0	0		Prognose (standaard)	
00260	Wit tijger	0	8	0	0	0	8	Prognose (standaard)	
00300	Melk pan	0	8	0	0	0	8	Prognose (standaard)	
00320	Gallen assorti	0	8	0	0	0	8	Prognose (standaard)	
00340	Vloer wit assorti	0	3	0	0	0	3	Prognose (standaard)	

Algemeen

Assortiment

U bent in ORBAK2 in staat om aan elke relatie een assortiment te koppelen (zie Relaties). Dit assortiment wordt de eerste keer dat een verkoopopdracht wordt aangemaakt automatisch toegekend. Indien bij de relatie 'assortiment tonen' aanstaat. Tevens dient bij het ordertype aangegeven te zijn dat het assortiment automatisch toegekend moet worden, zie ook 'Ordertype'.

Wanneer een product uit het assortiment wordt gehaald maar nog wel in de prognose voorkomt zal het betreffende product in de verkoopopdracht blijven bestaan. Wanneer de aantallen nul zijn wordt het betreffende product niet meer meegenomen tijdens het aanmaken van de prognose.

Assortimentbeperking

Wanneer alleen de producten van het assortiment besteld mogen worden kan dat op relatieniveau worden aangegeven, zie ook Relaties.

Alle kolommen van dit tabblad zijn tevens boven in het tabblad als veld te benaderen. Met de speciale invoermodus knop is de werkwijze van het invoeren van bestellingen, retouren, ontvangstverschillen, prognoses of een combinatie hiervan variabel te bepalen.

U kunt deze knop in drie standen plaatsen:

- Enter, indien u enter geeft wordt gesprongen naar het volgende veld
- Tab, indien u tab geeft wordt gesprongen naar het volgende veld
- Overslaan, dit veld kunt u niet invullen, maar wordt overgeslagen

Bestelveelvoud

Wanneer het product een bestelveelvoud kent, dient het 'aantal besteld' een veelvoud te zijn van het aantal dat is ingevoerd bij het product. Wanneer het ingevoerde aantal afwijkt van de *bestelveelvoud* wordt automatisch het aantal naar boven afgerond tot het eerstvolgende veelvoud. Dit geldt alleen indien bij de relatie is aangegeven dat deze met bestelveelvouden werkt.

Bestelminimum

Wanneer het artikel een *bestelminimum* heeft, moet het bestelde aantal minimaal dat aantal zijn dat is ingevuld als minimum bij het product. Dit geldt alleen indien bij de relatie is aangegeven dat deze met een *bestelminimum* werkt.

Combinatie van bestelveelvoud en minimum

Een combinatie is ook mogelijk als bijvoorbeeld zachte witte bolletjes per 6 worden uitgeleverd bij een minimale afname van 18, het *bestelminimum* is dan 18 en de *bestelveelvoud* is 6.

Product relatie

U kunt zowel op uw eigen codes bestellen als op alternatieve code van een afnemer, bijvoorbeeld de TB-nummers van TopBakkers.

Omschrijving

Dit is de omschrijving van het product. Het is niet mogelijk om de omschrijving in dit veld te veranderen.

Aantal besteld

Het bestelde aantal van het product. Hierbij wordt gecontroleerd op bestelminimum en bestelveelvouden. Tevens wordt gecontroleerd of het product niet geblokkeerd is voor deze dag.

Werkelijk verkocht

Het geleverde aantal minus de retouren van dezelfde opdracht vorige week. Het is niet mogelijk dit aantal te wijzigen.

Verschil Interfiliaal

Het totale aantal producten van of naar andere filialen. Met behulp van de tab 'interfiliaalregels' verkeer kunt u de onderlinge uitwisselingen tussen uw filialen vastleggen.

Aantal geleverd

Het bestelde aantal verrekend met eventuele verschillen, namelijk: besteld + interfiliaal + verschil expeditie + verschil ontvangst. Het is niet mogelijk dit veld te wijzigen. Dit aantal wordt op de factuur in rekening gebracht.

Huidige prognose

Het prognose aantal van deze verkoopregel. Wanneer de 'Prognose Basis', 'Huidige Prognose' is, zal dit het aantal zijn wat meegenomen wordt tijdens het aanmaken van prognoses. Indien u voor een relatie met ' huidige prognose' een bepaalde verkoopopdracht niet meer wilt prognotiseren dient u dit te voorkomen door bij alle verkoopregels de kolom huidige prognose op '0' te zetten.

Prognose basis

Geeft aan welke basis tijdens de prognoseberekening wordt gebruikt. Deze kolom wordt automatisch gevuld. De prognosebasis is ingevuld bij de relatie. U kunt hier op regelniveau van afwijken. Voor de werking en mogelijkheden: zie Prognoses.

Tekst

Deze tekst geldt specifiek voor het product in deze verkoopregel en kan worden afgedrukt op afleverbonnen, paklijsten en productielijsten. Het is over het algemeen verstandig om de tekst kort en bondig te houden i.v.m. ruimte en overzichtelijkheid op de lijsten. Tevens is het zeer aan te bevelen om een tekstregel altijd te beginnen met "Waarvan...." of de afkorting "WV...", zodat op de productielijsten duidelijk is op hoeveel producten de tekstregel betrekking heeft. Indien het aantal besteld op '0' wordt gezet, wordt de eventueel aanwezige tekst verwijderd.

Verschil Ontvangst

Het verschil tussen uitgeleverde en ontvangen aantallen. Het aantal kan zowel positief als negatief zijn.

Aantal Retour

Aantal retour van een winkel of relatie. Dit aantal wordt op de factuur apart negatief in rekening gebracht. Bij de relatie kunt u aangeven of retouren zijn toegestaan.

Invoeren van de verkoopregels (bestellingen)

Bij het wijzigen van een bestelling is de verkoopregel, het product, die gewijzigd wordt blauw. De rest van de bestelling is volledig in beeld. Op ieder moment kunnen alle regels getoond worden door middel van (ALT+F3) (alle records) of het bijbehorende icoon in de werkbalk.

De mogelijkheden

Er zijn grofweg twee mogelijkheden om zo snel mogelijk verkoopopdrachten in te voeren, afhankelijk hoe de invoermodus knoppen zijn ingesteld. Hiermee is de invoerfunctionaliteit zelf te bepalen.

Mogelijkheid 1:

U plaatst de cursor in het veld 'Product' en voert de betreffende productcode in, wanneer hierna een enter wordt gegeven, staat de cursor in het veld 'Aantal besteld'. U vult het aantal in, gevolgd door een enter en kunt nu de volgende productcode invoeren.

Als u daarna klaar bent met invoeren en u slaat uw werk op, blijft u in het veld product staan. Door daarna de toets ESC in te drukken gaat u terug naar het veld Relatie (verkoop) en kunt u de volgende verkoopopdracht oproepen.

Indien u geen bestellingen, maar bijvoorbeeld retouren wilt invoeren wijzigt u de knop van de invoermodus van 'aantal besteld' in 'Overslaan' en van 'aantal retour' in 'Enter'. U kunt nu op dezelfde wijze de retouren invoeren.

Mogelijkheid 2:

Wanneer alle verkoopregels zichtbaar zijn kan men in de kolom 'Aantal besteld' (in de verkoopregels) de aantallen veranderen. Door middel van de pijltjestoetsen kan men door de verkoopopdrachten lopen.

Foutief ingevoerde verkoopopdracht

Wanneer u een verkoopopdracht met een verkeerde relatie of leverdatum heeft ingevoerd kan deze eenvoudig via de knop details gewijzigd worden. Indien u de relatie of leverdatum wijzigt, mag er nog geen verkoopopdracht zijn voor de nieuwe gegevens.

Numeriek gedeelte van het toetsenbord

Om het invoeren van de verkoopopdrachten zo praktisch en efficiënt mogelijk te laten verlopen hebben een aantal toetsen op het numerieke gedeelte van het toetsenbord een extra functie.

/ (de toets boven de 8) = tab achteruit

* (de toets boven de 9) = tab vooruit

Hierdoor stelt ORBAK2 u in staat om alle handelingen aan de rechterkant, op het numerieke gedeelte van het toetsenbord, uit te voeren. Om deze reden is het dan ook aan te raden om geen letters in de codes van het eindproduct op te nemen.

Prognose uitzetten

Indien u voor een product geen prognose meer wilt aanmaken dan kunt u de kolom prognose basis op 'geen' zetten.

Indien u voor een gehele verkoopopdracht geen prognose meer wilt aanmaken dient u bij alle producten de kolom prognose op '0' te zetten. Dit dient u te doen in de week waarin de relatie voor het laatst wordt geleverd. Bij een relatie met dynamische prognose kunt u de prognose status van de verkoopopdracht op 'Beëindigd' zetten.

Indien een relatie in het geheel geen prognose meer dient te krijgen, dan kunt u bij de relatie op de tab verkoop 'soort prognose' op 'geen' zetten.

Prognose aanmaken

Vul de velden in en kies [Verwerk] om de verwerking te starten.

Voor een optimale verwerking wordt aangeraden openstaande vensters af te sluiten!

Week 19 Van 09-05-2010
Jaar 2010 Tot en met 15-05-2010

Hiermee kunt u bepalen of reeds aanwezige verkoopregels verwijderd dienen te worden.
 Verkoopregels verwijderen

Hiermee kunt u bepalen of alle aanwezige ordercodes meegenomen dienen te worden.
 Alle ordercodes

Verkoopregels als basis
U kunt hier het aantal dagen opgeven dat wordt gebruikt om terug te kijken voor het bepalen van een gemiddelde voor de nieuwe prognose.

Basis 1 14 Basis 3 0
Basis 2 21 Basis 4 0

Van
Relatie 001
DORPSPLEIN
 Eerste

Tot en met
Relatie TEST3
Subdebiteur
 Laatste

Van
Ordertype AFH
 Eerste

Tot en met
Ordertype DFT
DIRECTE FACTUUR
 Laatste

Verwerk Annuleren

Indien u met prognoses werkt dient u deze eerst aan te maken voordat u verkoopopdrachten gaat invoeren. Voordat u het venster oproept dient u eerst al uw openstaande werk op te slaan.

Week

De week welke u in het geheel wilt aanmaken, of waarin de dagen vallen die u wilt aanmaken.

Jaar

Het jaar van de desbetreffende week en dagen.

Van tot en met

Standaard geeft ORBAK2 de juiste data die betrekking heeft op de ingevoerde week. ORBAK2 stelt u in staat om specifiek één of meerdere dagen in te vullen. Er zal dan alleen voor de opgegeven dagen een prognose aangemaakt worden. Indien bij het aanmaken van de prognose een begindatum wordt ingevuld die kleiner of gelijk is aan de huidige datum komt er een waarschuwing in beeld.

Van Relatie tot en met Relatie

De relaties waarvan de prognoses aangemaakt moeten worden. U kunt ook 'eerste' tot en met de 'laatste' relatie aangeven.

Voor relaties met prognose basis 'geen' wordt uiteraard geen prognose aangemaakt.

Van Ordertype tot en met Ordertype

De ordertypes waarvan de prognoses aangemaakt moeten worden. U kunt ook het 'eerste' tot en met het 'laatste' ordertype aangeven.

Per ordertype kan aangegeven worden of er wel of geen prognose is toegestaan. Voor ordertypes waarbij geen prognose is toegestaan wordt uiteraard geen prognose aangemaakt.

Verkoopregels wissen

Hiermee kunt u bepalen of eventuele reeds aanwezige verkoopregels gewist dienen te worden. Indien u dit veld aanvinkt worden reeds aanwezige verkoopregels gewist. Deze keuze is bedoeld om een verkeerd aangemaakte prognose te corrigeren.

Alle ordercodes

Hiermee kunt u bepalen of alle aanwezige ordercodes meegenomen dienen te worden. Let op, wanneer ordercodes aan een apart ordertype gekoppeld zijn, moet op dit ordertype wel zijn aangegeven dat de prognose is toegestaan. Standaard wordt alleen van ordercode 0 een prognose aangemaakt.

Verkoopregels als basis

Deze mogelijkheid is alleen van toepassing bij de relaties die de prognose basis op 'geleverd' of 'besteld' hebben staan! Relaties met prognose basis 'huidige prognose' worden altijd aangemaakt met het prognose aantal van de laatste aanwezige week voor de aan te maken week.

U kunt hier het aantal dagen opgeven die worden gebruikt om terug te kijken voor het bepalen van een gemiddelde voor de nieuwe prognose. U kunt maximaal vier keer een basis invullen.

Voorbeeld 1

Het is dag 3 van week 14. We gaan de prognose aanmaken voor week 15. Voor de relaties die 'besteld' en 'geleverd' als prognose basis hebben willen we een gemiddelde van 3 weken. We vullen het volgende in:

Basis 1: 14 Dit komt overeen met week 13
Basis 2: 21 Dit komt overeen met week 12
Basis 3: 28 Dit komt overeen met week 11
Basis 4: 0

De dagen in de velden basis worden afgetrokken van de datum in veld 'Van' midden boven in het venster 'Prognose aanmaken', vervolgens telt ORBAK2 de aantallen 'besteld' of 'geleverd' van die dagen op en deelt, in ons geval, dit aantal door het aantal aanwezige verkoopregels per product, maximaal zijn dit er 3.

Voorbeeld 2

Tijdens feestdagen kan het zo zijn dat u, éénmalig, een gemiddelde van drie 'zaterdag verkoopopdrachten' op een doordeweekse dag, bijvoorbeeld woensdag, wilt hebben. Van belang is dat u voor het aanmaken van de prognose checkt of de prognose basis op relatieniveau op 'besteld' of 'geleverd' staat. Dit kan worden omgezet voordat de prognose wordt aangemaakt.

U kunt nu als volgt de prognose aanmaken:

Week

Wanneer het om 1 dag gaat **niets** invullen.

Jaar

Vul het huidige jaar in.

Van tot en met

Vul de datum van de desbetreffende dag in (in ons geval zowel bij van als bij tot en met de datum van de aan te maken woensdag).

Overige velden naar wens invullen.

- Basis 1: 4** (terug naar de afgelopen zaterdag)
- Basis 2: 11** (terug naar de zaterdag voor basis 1)
- Basis 3: 18** (terug naar de zaterdag voor basis 2)
- Basis 4: 0** (we willen een gemiddelde van 3 weken)

Weekoverzichten

The screenshot shows the 'Weekoverzichten 1' window. It contains a form for sales order details and a table of weekly orders and forecasts.

Verkoopopdracht

Datum*: 06-03-2010
 Relatie*: PK0001
 PK
 Ordertype*: BSL
 Ordercode*: 0

Diversen

Maandag controle*

Acties

Ophalen
 Verwerken

Weekregels

Product*	Omschrijving*	1 Bestel	1 Progr	2 Beste	2 Progr	3 Beste	3 Progr	4 Beste	4 Progr	5 Beste	5 Progr	6 Beste	6 Progr	7 Beste	7 Progr
00100	Wit pan	16	16												
00110	Wit rotterdam	35	35												
00120	Wit casino	60	60												
00260	Wit tijger	5	5												
00300	Melk pan	12	12												
00302	Melk pan knip	14	14												
00304	Melk casino	8	8												

Binnen ORBAK2 heeft u de mogelijkheid om alle verkoopopdrachten van één week van een relatie in één overzicht op te halen. U heeft tegelijkertijd inzicht in de bestellingen en prognoses van de week. U kunt zowel de bestelling als de prognose wijzigen in dit venster. In tegenstelling tot de andere vensters binnen ORBAK2 kan men in de kop van dit venster geen zoekfuncties F2 en F3 gebruiken. U dient direct de gegevens in de velden in te voeren. In het onderste deel van het venster kan wel de zoekfunctie F2 en F3 gebruikt worden.

Werkwijze

U vult de datum, relatie, ordertype en ordercode in de rode velden in en drukt op de knop 'ophalen'. Hiermee worden alle verkoopregels van de zeven geselecteerde dagen opgeroepen.

Standaard dient u bij de datum een maandag in te vullen. Indien u de maandag controle uitvinkt kunt u elke gewenste datum invullen. De kolommen '1 Besteld' en '1 Prognose' komen overeen met de ingevulde datum. De daarop volgende kolommen zijn telkens een dag verder.

Het is niet noodzakelijk de knop 'ophalen' te gebruiken. Wanneer de rode velden bovenin het venster zijn gevuld en u via de tab-toets onderin het venster staat met de cursor, kan men ook één product oproepen door de code in te vullen. Dit is wellicht efficiënter dan de totale opdracht op te halen, wanneer er maar één of twee producten gewijzigd moeten worden.

Om wijzigingen op een dag in te kunnen vullen, dient de verkoopopdracht aanwezig te zijn. Indien dus voor een dag zowel de kolom 'Besteld' als 'Prognose' leeg is, kunt u hierin geen aantallen plaatsen voordat de verkoopopdracht aangemaakt is.

U dient na het invullen van de wijzigingen eerst uw werk op te slaan, voordat deze worden doorgevoerd middels de knop 'Verwerken'.

Verkoopopdracht kopiëren

Vul de velden in en kies [Verwerk] om de verwerking te starten.

Voor een optimale verwerking wordt aangeraden openstaande vensters af te sluiten!

Van

Opdracht 71417

Relatie 001

Ordertype BSL

Leverdatum 04-05-2010

Naar

Datum 17-05-2010

Naar

Relatie 002

Naar

Ordertype BSL

Naar

Ordercode 1

Van

Product 00100

Wit pan

Eerste

Tot en met

Product 00400

Bruin pan

Laatste

Hiemee kunt u bepalen of reeds aanwezige verkoopregels verwijderd dienen te worden.

Verkoopregels verwijderen

Hiemee kunt u bepalen of reeds aanwezige verkoopregels overschreven dienen te worden.

Verkoopregels overschrijven

Hiemee kunt u bepalen of factuurteksten overgenomen dienen te worden.

Factuurteksten overnemen

Verwerk Annuleren

Het is mogelijk om een verkoopopdracht te kopiëren naar een nieuwe of bestaande verkoopopdracht. Bijvoorbeeld als de klant aangeeft 'Doe maar hetzelfde als gisteren of vorige week'.

Van opdracht

Met behulp van de lookup knop kunt u een bestaande verkoopopdracht selecteren. De datum, relatie en het ordertype van de geselecteerde opdracht worden getoond. Indien u de juiste referentie weet kunt u deze ook direct invullen.

Naar datum

De datum waarnaar de verkoopopdracht gekopieerd moet worden.

Naar ordertype

Het ordertype waarnaar de verkoopopdracht gekopieerd moet worden.

Naar ordercode

De ordercode waarnaar de verkoopopdracht gekopieerd moet worden.

Van Product tot en met Product

De producten die gekopieerd moeten worden vanuit de geselecteerde verkoopopdracht. Indien u alle producten wilt kopiëren kunt u van de optie 'Eerste' en 'Laatste' gebruik maken.

Verkoopregels verwijderen

Indien u naar een bestaande verkoopopdracht kopieert kunt u de aanwezige verkoopregels van deze opdracht met deze keuze eerst laten verwijderen.

Factuurteksten overnemen

Indien de verkoopopdracht die u kopieert ook beschikt over factuurteksten dan kunt u hier aangeven of deze teksten ook gekopieerd moeten worden.

Verkoopregels toevoegen

Vul de velden in en kies [Verwerk] om de verwerking te starten.

Voor een optimale verwerking wordt aangeraden openstaande vensters af te sluiten!

Week 19 Van 09-05-2010
Jaar 2010 Tot en met 15-05-2010

Van
Relatie 001
DORPSPLEIN
 Eerste

Tot en met
Relatie 010
BEUKWEG
 Laatste

Van
Ordertype AFH
 Eerste

Tot en met
Ordertype BSL
BESTELLING
 Laatste

Van
Product 00100
Wit pan
 Eerste

Tot en met
Product 00400
Bruin pan
 Laatste

Hiermee kunt u bepalen of aanwezige verkoopregels overschreven dienen te worden.
 Overschrijven

Besteld
Aantal 10

Prognose
Aantal

Verwerk Annuleren

Het is mogelijk om aan een verkoopopdracht producten toe te voegen. Met name in weken met feestdagen kan het handig zijn om bepaalde feestproducten in één aan meerdere verkoopopdrachten toe te voegen.

Week

De week waarin u de verkoopregels wilt verwijderen.

Jaar

Het jaar van de desbetreffende week en dagen.

Van tot en met

Standaard geeft ORBAK2 de juiste dagen die van toepassing zijn op de invulde week. ORBAK2 stelt u in staat om specifiek één of meerdere dagen in te vullen. Wilt u niet van een hele week de verkoopregels verwijderen, maar slechts van enkele dagen, dan moet u geen week invullen maar alleen de velden 'van tot en met'. Hier geeft u dan aan om welke dag of dagen het gaat.

Van Relatie tot en met Relatie

De relaties die betrekking hebben op de verwijdering. U kunt ook de 'Eerste' tot en met de 'Laatste' relatie aangeven, dit kan alleen als het verwijderen van een product geldt voor alle relaties. Geldt het voor één enkele relatie dan dient u alleen de code voor de betreffende relatie in te vullen.

Van Ordertype tot en met Ordertype

De ordertypes waarop de verwijdering betrekking heeft. Heeft deze betrekking op alle ordertypes dan kunt u gebruik maken van de optie 'Eerste' en 'Laatste'.

Van Product tot en met Product

De producten die u wilt toevoegen aan de verkoopopdrachten. Indien deze betrekking heeft op alle producten dan kunt u gebruik maken van de optie 'Eerste' en 'Laatste'. Gaat het om één product dan dient u alleen de desbetreffende productcode in te vullen.

Overschrijven

Indien u naar een bestaande verkoopopdracht kopieert kunt u de aanwezige verkoopregels van deze opdracht met deze keuze overschrijven.

Aantal besteld

Het aantal dat u voor de producten wilt opnemen in de kolom 'Aantal besteld'.

Aantal prognose

Het aantal dat u voor de producten wilt opnemen in de kolom 'Prognose'.

Verkoopregels verwijderen

Vul de velden in en kies [Verwerk] om de verwerking te starten.

Voor een optimale verwerking wordt aangeraden openstaande vensters af te sluiten!

Week 19 Van 09-05-2010
Jaar 2010 Tot en met 15-05-2010

Hiermee kunt u bepalen of alle aanwezige ordercodes meegenomen dienen te worden.
 Alle ordercodes

Van
Relatie 001
DORPSPLEIN
 Eerste

Tot en met
Relatie 010
BEUKWEG
 Laatste

Van
Orderstype AFH
 Eerste

Tot en met
Orderstype BSL
BESTELLING
 Laatste

Van
Product 00100
Wit pan
 Eerste

Tot en met
Product 00400
Bruin pan
 Laatste

Verwerk Annuleren

Binnen ORBAK2 is het mogelijk meerdere verkoopregels tegelijk te verwijderen. Dit kan nodig zijn wanneer een bepaald product bijvoorbeeld tijdelijk niet geleverd kan worden.

Week

De week waarin u de verkoopregels wilt verwijderen.

Jaar

Het jaar van de desbetreffende week en dagen.

Van tot en met

Standaard geeft ORBAK2 de juiste dagen die van toepassing zijn op de invulde week. ORBAK2 stelt u in staat om specifiek één of meerdere dagen in te vullen. Wilt u niet van een hele week de verkoopregels verwijderen, maar slechts van enkele dagen, dan moet u geen week invullen maar alleen de velden 'van tot en met'. Hier geeft u dan aan om welke dag of dagen het gaat.

Van Relatie tot en met Relatie

De relaties die betrekking hebben op de verwijdering. U kunt ook de 'Eerste' tot en met de 'Laatste' relatie aangeven, dit kan alleen als het verwijderen van een product geldt voor alle relaties. Geldt het voor één enkele relatie dan dient u alleen de code voor de betreffende relatie in te vullen.

Van Ordertype tot en met Ordertype

De ordertypes waarop de verwijdering betrekking heeft. Heeft deze betrekking op alle ordertypes dan kunt u gebruik maken van de optie 'Eerste' en 'Laatste'.

Alle ordercodes

Met het aanvinken van Alle ordercodes, kunt u bepalen of alle ordercodes meegenomen dienen te worden bij de verwijdering. Indien u dit niet aanvinkt worden alleen opdrachten met ordercode 0 verwijderd.

Van Product tot en met Product

De producten die betrekking hebben op de verwijdering. Indien deze betrekking heeft op alle producten dan kunt u gebruik maken van de optie 'Eerste' en 'Laatste'. Gaat het om één product dan dient u alleen de desbetreffende productcode in te vullen.

Aantal besteld Percentage

Hier kunt u zowel een positief als een negatief percentage invoeren. De aantallen in de kolom 'Aantal besteld' worden met het ingevulde percentage verhoogd of verlaagd. De aantallen zullen éénmalig worden verhoogd of verlaagd.

Aantal prognose Percentage

Hier kunt u ook zowel een positief als een negatief percentage invoeren. De aantallen in de kolom

Verkoopregels wijzigen

Vul de velden in en kies [Verwerk] om de verwerking te starten.

Voor een optimale verwerking wordt aangeraden openstaande vensters af te sluiten!

Week 19 Van 09-05-2010
Jaar 2010 Tot en met 15-05-2010

Hiermee kunt u bepalen of alle aanwezige ordercodes meegenomen dienen te worden.
 Alle ordercodes

Van
Relatie 001
DORPSPLEIN
 Eerste

Tot en met
Relatie 010
BEUKWEG
 Laatste

Van
Orderstype AFH
 Eerste

Tot en met
Orderstype BSL
BESTELLING
 Laatste

Van
Product 00100
Wit pan
 Eerste

Tot en met
Product 00400
Bruin pan
 Laatste

Aantal prognose
Percentage

Aantal besteld
Percentage

Verwerk Annuleren

Binnen ORBAK2 is het mogelijk meerdere verkoopregels tegelijk te wijzigen. Dit kan nodig zijn wanneer bij een bepaald filiaal meer of minder verkocht gaat worden door bijvoorbeeld een kermis of het begin van een vakantieperiode.

Week

De week waarin u de verkoopregels wilt wijzigen.

Jaar

Het jaar van de desbetreffende week en dagen.

Van tot en met

Standaard geeft ORBAK2 de juiste dagen die betrekking hebben op de ingevoerde week. ORBAK2 stelt u in staat om specifiek één of meerdere dagen in te vullen. Wilt u niet een hele week bestellingen wijzigen, maar slechts enkele dagen, dan moet u geen week invullen maar alleen de velden 'van tot en met'. Hier geeft u dan aan om welke dag of dagen het gaat.

Van Relatie tot en met Relatie

De relaties die betrekking hebben op de wijziging. U kunt ook de 'Eerste' tot en met de 'Laatste' relatie aangeven, dit kan alleen als het wijzigen van een product geldt voor alle relaties. Geldt het voor één enkele relatie dan dient u alleen de code voor de desbetreffende relatie in te vullen.

Van Ordertype tot en met Ordertype

De ordertypes waarop de wijziging betrekking heeft. Heeft deze betrekking op alle ordertypes dan kunt u gebruik maken van de optie 'Eerste' en 'Laatste'.

Alle ordercodes

Met het aanvinken van deze optie kunt u bepalen of alle ordercodes meegenomen dienen te worden bij de wijziging. Indien u deze optie niet aanvinkt geldt de wijziging alleen voor ordercode 0.

Van Product tot en met Product

De producten die betrekking hebben op de wijziging. Indien deze betrekking heeft op alle producten dan kunt u gebruik maken van de optie 'Eerste' en 'Laatste'. Gaat het om één product dan dient u alleen de desbetreffende productcode in te vullen.

Aantal besteld Percentage

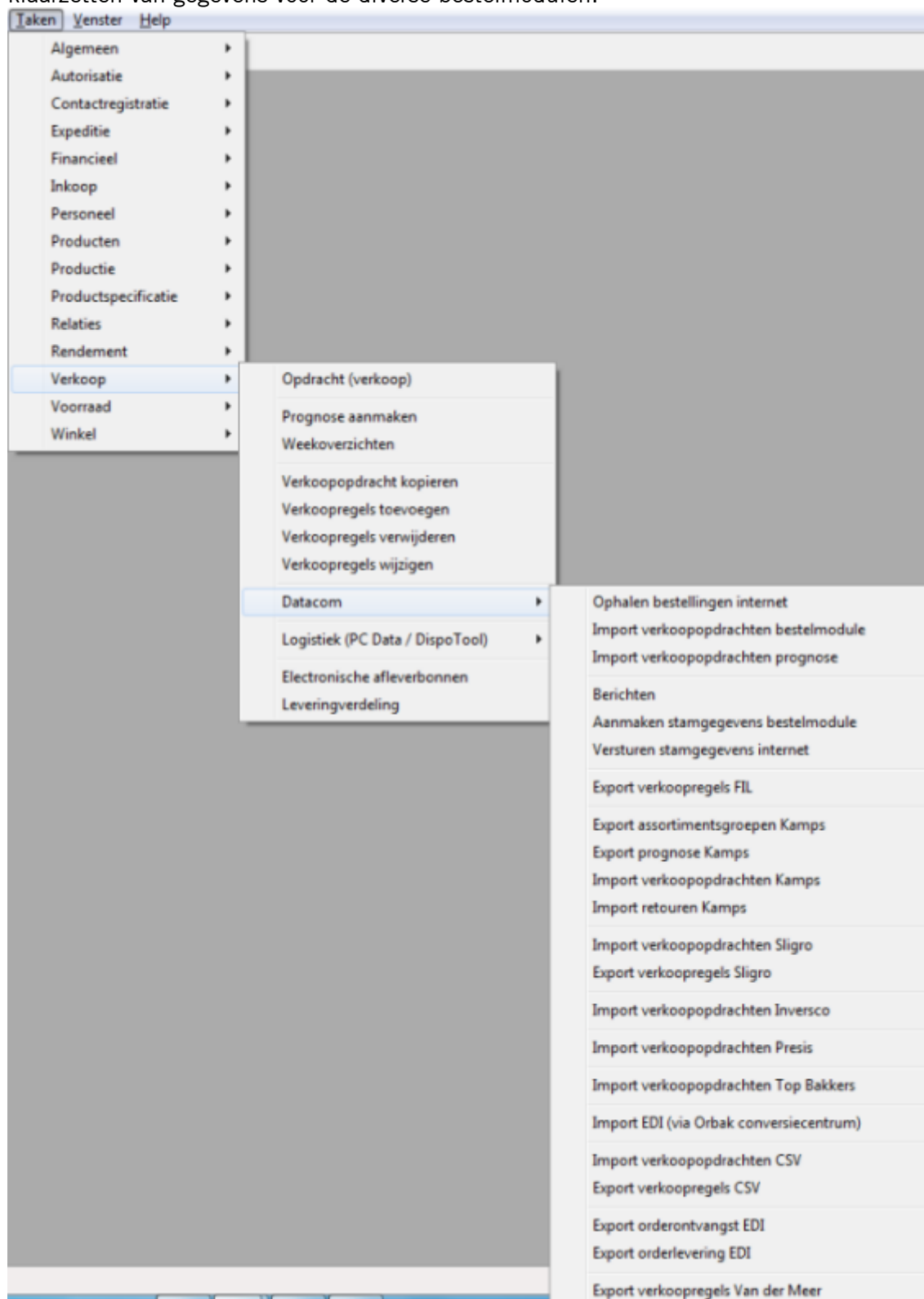
Hier kunt u zowel een positief als een negatief percentage invoeren. De aantallen in de kolom 'Aantal besteld' worden met het ingevulde percentage verhoogd of verlaagd. De aantallen zullen éénmalig worden verhoogd of verlaagd.

Aantal prognose Percentage

Hier kunt u ook zowel een positief als een negatief percentage invoeren. De aantallen in de kolom 'Huidige prognose' worden met het ingevulde percentage verhoogd of verlaagd. Wanneer de prognose basis 'Huidige prognose' is zullen de aantallen tijdens de eerstvolgende keer prognose aanmaken gekopieerd worden.

Taken → Verkoop → Datacom

In dit menu vindt u alle opties voor het inlezen van bestellingen van buitenaf, alsmede het klaarzetten van gegevens voor de diverse bestelmodulen.



Ophalen bestellingen internet

Het starten van deze optie zorgt ervoor dat ORBAK Webadmin contact gaat zoeken met de ORBAK internet bestelsite. Aanwezige bestellingen zullen worden opgehaald middels het bestand FIL.DAT.

Import verkoopopdrachten bestelmodule



Deze optie zorgt ervoor dat het opgehaalde bestand FIL.DAT in ORBAK2 wordt ingelezen en verwerkt.

Bron

De locatie waar het import bestand FIL.DAT zich bevindt.

Berichten

Volgnummer*	Tekst
1	Denk aan speciale zomeractie

Via berichten kunt u uw relaties een boodschap sturen. Het bericht verschijnt bij de klant op het scherm zodra deze inlogt op de ORBAK bestelsite.

Referentie

De referentie van het bericht.

Omschrijving

De omschrijving van het bericht.

Datum

De datum waarop het bericht zichtbaar moet worden op de ORBAK bestelsite. Berichten blijven een week zichtbaar op de bestelsite.

Relatie

U kunt een relatie kiezen middels F12 of via de knop 'Opzoeken'.

Alle relaties

Met behulp van deze optie kunt u het bericht in één keer naar alle relaties versturen.

Aanmaken stamgegevens bestelmodule

Vul de velden in en kies [OK] om de verwerking te starten.

De tab [Algemeen] is verplicht. De overige tabs zijn optioneel, maar alle velden op een tabblad zijn verplicht indien één van de velden wordt gevuld.

Algemeen Prognoses Werkelijk verkocht Prijzen Reclames Asst

Van
 Relatie 001
 DORPSPLEIN
 Eerste

Tot en met
 Relatie 010
 BEUKWEG
 Laatste

Van
 Product 00100
 Wit pan
 Eerste

Tot en met
 Product 00400
 Bruin pan
 Laatste

Bestemming o:\data

Verwerk Annuleren

Om de ORBAK bestelsite te voorzien van nieuwe informatie dient u deze gegevens eerst aan te maken en daarna te versturen. U kunt alleen gegevens klaarzetten voor relaties waarbij de eigenschap datacommunicatie is aangezet.

Algemeen

Van relatie

De eerste relatie waarvoor u gegevens wilt klaarzetten.

T/m relatie

De laatste relatie waarvoor u gegevens wilt klaarzetten.

Van product

Het eerste product waarvoor u gegevens wilt klaarzetten.

T/m product

Het laatste product waarvoor u gegevens wilt klaarzetten.

Bestemming

De locatie waar het bestand PCF.DAT met de gegevens wordt aangemaakt.

Prognoses

Algemeen Prognoses Werkelijk verkocht Prijzen Reclames Assc

Van
Datum 17-05-2010

Tot en met
Datum 23-05-2010

Van datum

De eerste datum waarvoor u prognoses wilt klaarzetten.

T/m datum

De laatste datum waarvoor u prognoses wilt klaarzetten.

Werkelijk verkocht

Algemeen Prognoses Werkelijk verkocht Prijzen Reclames Assc

Van
Datum 17-05-2010

Tot en met
Datum 23-05-2010

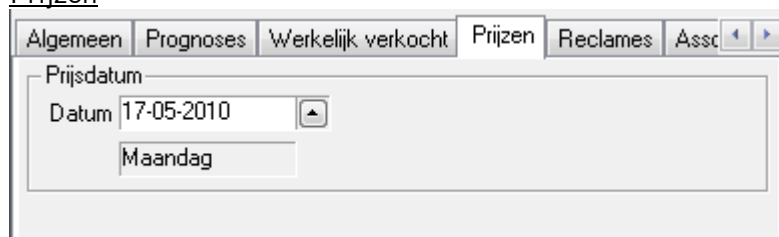
Van datum

De eerste datum waarvoor u het werkelijk verkocht wilt klaarzetten.

T/m datum

De laatste datum waarvoor u het werkelijk verkocht wilt klaarzetten.

Prijzen



Algemeen Prognoses Werkelijk verkocht **Prijzen** Reclames Assc

Prijzdatum

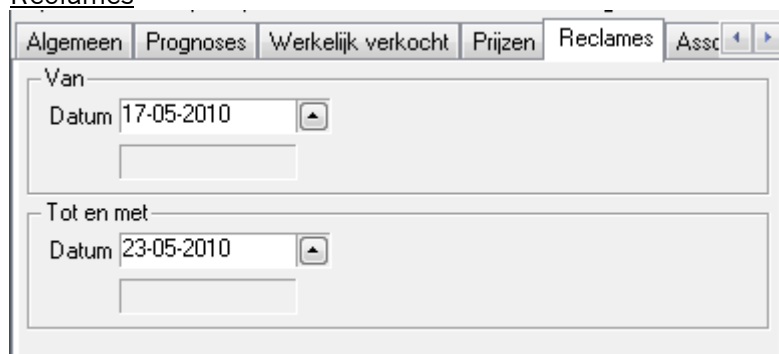
Datum 17-05-2010

Maandag

Prijzdatum

De prijzen die gelden op deze datum worden aangemaakt in het bestand. Indien u nieuwe of gewijzigde producten wilt aanmaken dient u altijd een prijsdatum in te vullen.

Reclames



Algemeen Prognoses Werkelijk verkocht Prijzen **Reclames** Assc

Van

Datum 17-05-2010

Tot en met

Datum 23-05-2010

Van datum

De eerste datum waarvoor u de reclames wilt klaarzetten.

T/m datum

De laatste datum waarvoor u de reclames wilt klaarzetten.

Assortimentsgroepen

Assortimentsgroepen zet u in principe éénmalig over, tenzij u wijzigingen in uw assortimentsgroepen doorvoert.



Werkelijk verkocht | Prijzen | Reclames | Assortimentsgroepen | Blokke

Van
Assortimentsgroep 01
Grootbrood
 Eerste

Tot en met
Assortimentsgroep 02
Kleinbrood
 Laatste

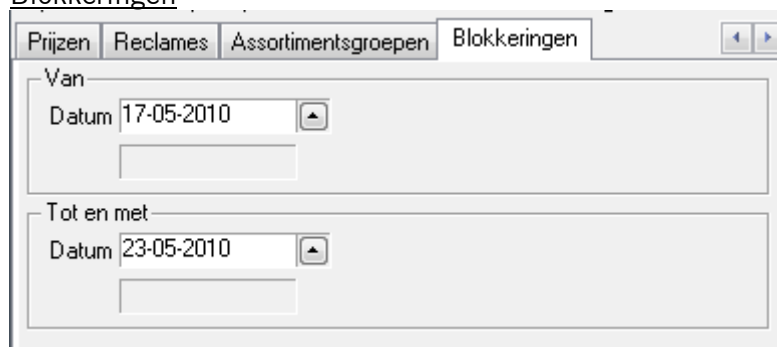
Van assortimentsgroep

De eerste assortimentsgroep die u wilt klaarzetten.

T/m assortimentsgroep

De laatste assortimentsgroep die u wilt klaarzetten.

Blokkeringen



Prijzen | Reclames | Assortimentsgroepen | Blokkeringen

Van
Datum 17-05-2010

Tot en met
Datum 23-05-2010

Van datum

De eerste datum waarvoor u de blokkeringen wilt klaarzetten.

T/m datum

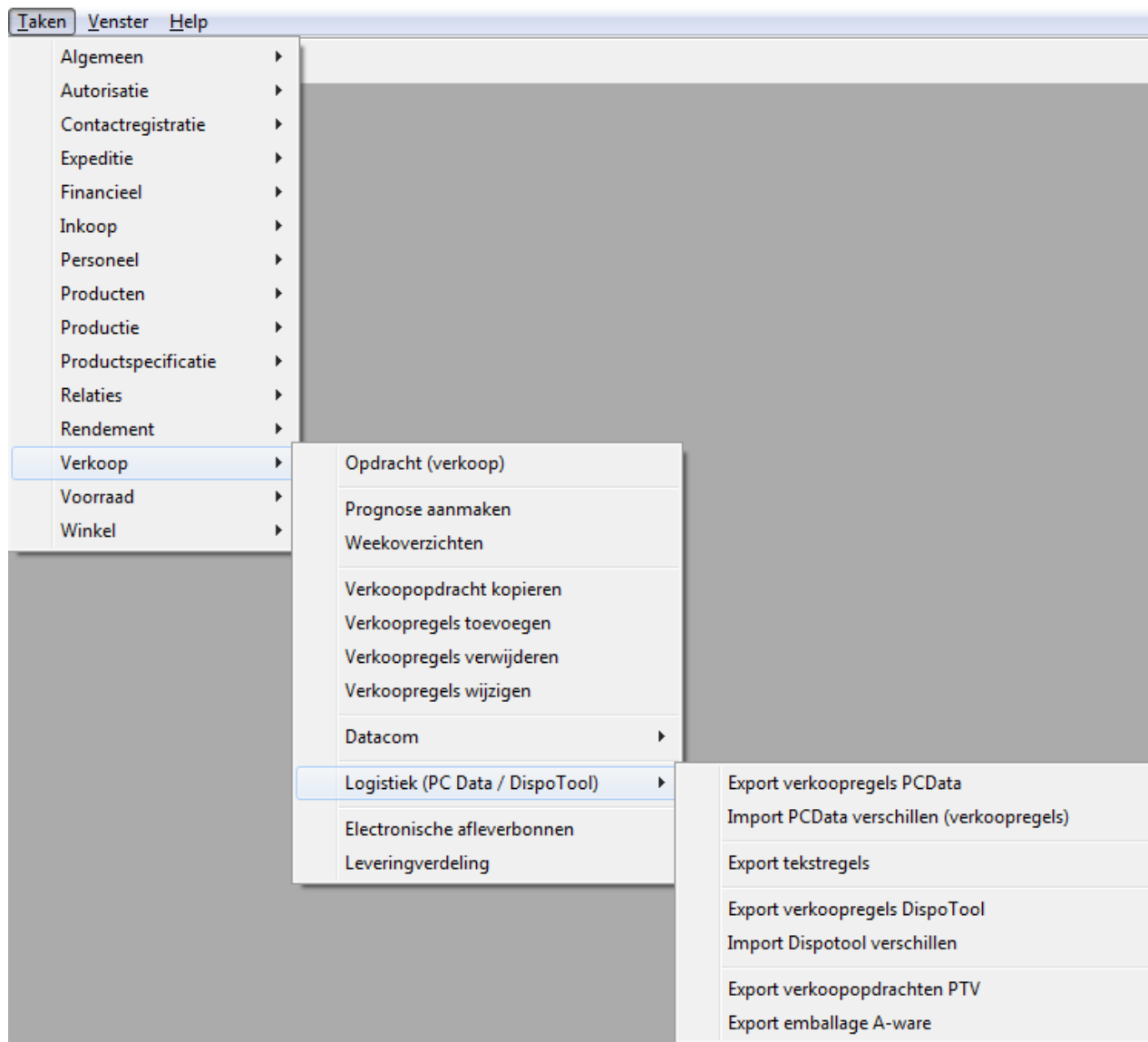
De laatste datum waarvoor u de blokkeringen wilt klaarzetten.

Versturen stamgegevens internet

Het starten van deze optie zorgt ervoor dat ORBAK Webadmin contact gaat zoeken met de ORBAK internet bestelsite. Het aangemaakte bestand PCF.DAT wordt vervolgens verzonden naar de ORBAK bestelsite

Koppelingen Kamps, Sligro en Inversco

Ten behoeve van een aantal bakkerijen zijn enkele speciale koppelingen gemaakt. Al deze koppelingen werken op een soort gelijke wijze als de koppeling met de ORBAK bestelsite.

Taken → Verkoop → Logistiek (PC Data / DispoTool)

In dit menu vindt u de opties om de verdeelsystemen van PC Data en DispoTool aan te sturen.

Export verkoopregels PC Data

Vul de velden in en kies [Verwerk] om de verwerking te starten.
Voor een optimale verwerking wordt aangeraden openstaande vensters af te sluiten!

Van
Datum 17-05-2010

Van
Relatie 001
DORPSPLEIN
 Eerste

Tot en met
Relatie 010
BEUKWEG
 Laatste

Van
Ordertype AFH
 Eerste

Tot en met
Ordertype BSL
BESTELLING
 Laatste

Bestemming o:\pcdata
Datum 17-05-10

Verwerk Annuleren

Datum

De leverdatum van de verkoopopdrachten die u wilt verdelen.

Van relatie

De eerste relatie die u wilt verdelen.

T/m relatie

De laatste relatie die u wilt verdelen.

Van ordertype

Het eerste ordertype dat u wilt verdelen.

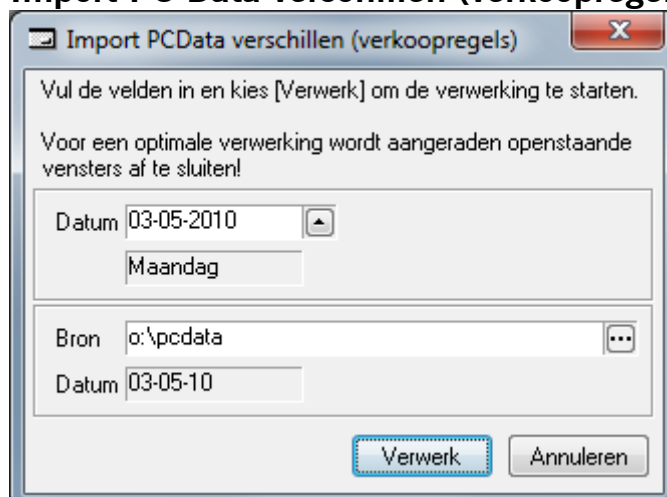
T/m ordertype

Het laatste ordertype dat u wilt verdelen.

Bestemming

De locatie waar het bestand met de gegevens voor PC Data wordt aangemaakt.
De menukeuze 'exporteren verkoopregels' maakt het bestand dd-mm-jj.od0 aan.
De menukeuze 'exporteren tekstregels' maakt het bestand dd-mm-jj.inf aan.

Import PC Data verschillen (verkoopregels)



Import PCData verschillen (verkoopregels)

Vul de velden in en kies [Verwerk] om de verwerking te starten.

Voor een optimale verwerking wordt aangeraden openstaande vensters af te sluiten!

Datum: 03-05-2010
Maandag

Bron: o:\pcdata
Datum: 03-05-10

Verwerk Annuleren

Zodra u klaar bent met verdelen en de dag heeft afgemeld in PC Data heeft u de mogelijkheid om de verschillen in te lezen in ORBAK2.

Datum

De datum die verdeelt en klaar gemeld is.

Bestemming

De locatie waar het bestand met de gegevens voor PC Data klaar staat.

Export tekstregels

Export tekstregels PCData

Vul de velden in en kies [Verwerk] om de verwerking te starten.

Voor een optimale verwerking wordt aangeraden openstaande vensters af te sluiten!

Van
Datum 17-05-2010

Van
Relatie 001
DORPSPLEIN
 Eerste

Tot en met
Relatie 010
BEUKWEG
 Laatste

Van
Ordertype AFH
 Eerste

Tot en met
Ordertype BSL
BESTELLING
 Laatste

Bestemming c:\pcdata
Datum 17-05-10

Verwerk Annuleren

Datum

De leverdatum van de verkoopopdrachten die u wilt verdelen.

Van relatie

De eerste relatie die u wilt verdelen.

T/m relatie

De laatste relatie die u wilt verdelen.

Van ordertype

Het eerste ordertype dat u wilt verdelen.

T/m ordertype

Het laatste ordertype dat u wilt verdelen.

Bestemming

De locatie waar het bestand met de gegevens voor PC Data of Dispotool wordt aangemaakt.
De menukeuze 'exporteren tekstregels' maakt het bestand dd-mm-jj.inf aan.

Export verkoopregels DispoTool

Vul de velden in en kies [Verwerk] om de verwerking te starten.

Voor een optimale verwerking wordt aangeraden openstaande vensters af te sluiten!

Van
Datum 17-05-2010

Van
Relatie 001
DORPSPLEIN
 Eerste

Tot en met
Relatie 010
BEUKWEG
 Laatste

Van
Ordertype AFH
 Eerste

Tot en met
Ordertype BSL
BESTELLING
 Laatste

Bestemming o:\dispotool

Dagnummer 5

Verwerk Annuleren

Datum

De leverdatum van de verkoopopdrachten die u wilt verdelen.

Van relatie

De eerste relatie die u wilt verdelen.

T/m relatie

De laatste relatie die u wilt verdelen.

Van ordertype

Het eerste ordertype dat u wilt verdelen.

T/m ordertype

Het laatste ordertype dat u wilt verdelen.

Bestemming

De locatie waar het bestand met de gegevens voor Dispotool wordt aangemaakt.

Dagnummer

U dient het juiste dagnummer in te geven (maandag=1, dinsdag=2, ..., zondag=7).

Dit dagnummer wordt gebruikt voor de bestandsnaam VLV1SAT.DGx (x = dagnummer).

Import DispoTool verschillen



Vul de velden in en kies [Verwerk] om de verwerking te starten.
Voor een optimale verwerking wordt aangeraden openstaande vensters af te sluiten!

Datum 17-05-2010
Maandag

Levering 1

Bron o:\dispotool
Dagnummer 1

Verwerk Annuleren

Zodra u klaar bent met verdelen en de dag heeft afgemeld in DispoTool heeft u de mogelijkheid om de verschillen in te lezen in ORBAK2.

Datum

De datum die verdeelt en klaar gemeld is.

Levering

DispoTool meldt de gegevens klaar in een bestand per levering. U dient dus per levering de verschillen in te lezen.

Bestemming

De locatie waar het bestand (VLVMRTz.DGx, z=levering, x=dagnummer) met de gegevens voor DispoTool klaar staat.

Export verkoopopdrachten PTV

Vul de velden in en kies [Verwerk] om de verwerking te starten.

Voor een optimale verwerking wordt aangeraden openstaande vensters af te sluiten!

Van

Datum 17-05-2010

Van

Relatie 001

DORPSPLEIN

Eerste

Tot en met

Relatie 010

BEUKWEG

Laatste

Van

Ordertype AFH

Eerste

Tot en met

Ordertype BSL

BESTELLING

Laatste

Bestand c:\tmp\ptv_order.txt

Verwerk Annuleren

Datum

De leverdatum van de verkoopopdrachten die u wilt verdelen.

Van relatie

De eerste relatie die u wilt verdelen.

T/m relatie

De laatste relatie die u wilt verdelen.

Van ordertype

Het eerste ordertype dat u wilt verdelen.

T/m ordertype

Het laatste ordertype dat u wilt verdelen.

Bestand

De locatie en bestandsnaam waar het bestand met de gegevens voor PTV Intertour wordt aangemaakt.

Ten behoeve van de export naar PTV Intertour dienen aan de relatie de volgende kenmerken gekoppeld te worden:

<u>Code</u>	<u>Omschrijving</u>
PTVIMA1T	Maandag interval 1 tot (UUMM)
PTVIMA1V	Maandag interval 1 van (UUMM)
PTVIMA2T	Maandag interval 2 tot (UUMM)
PTVIMA2V	Maandag interval 2 van (UUMM)
PTVIDI1T	Dinsdag interval 1 tot (UUMM)
PTVIDI1V	Dinsdag interval 1 van (UUMM)
PTVIDI2T	Dinsdag interval 2 tot (UUMM)
PTVIDI2V	Dinsdag interval 2 van (UUMM)
PTVIWO1T	Woensdag interval 1 tot (UUMM)
PTVIWO1V	Woensdag interval 1 van (UUMM)
PTVIWO2T	Woensdag interval 2 tot (UUMM)
PTVIWO2V	Woensdag interval 2 van (UUMM)
PTVIDO1T	Donderdag interval 1 tot (UUMM)
PTVIDO1V	Donderdag interval 1 van (UUMM)
PTVIDO2T	Donderdag interval 2 tot (UUMM)
PTVIDO2V	Donderdag interval 2 van (UUMM)
PTVIVR1T	Vrijdag interval 1 tot (UUMM)
PTVIVR1V	Vrijdag interval 1 van (UUMM)
PTVIVR2T	Vrijdag interval 2 tot (UUMM)
PTVIVR2V	Vrijdag interval 2 van (UUMM)
PTVIZA1T	Zaterdag interval 1 tot (UUMM)
PTVIZA1V	Zaterdag interval 1 van (UUMM)
PTVIZA2T	Zaterdag interval 2 tot (UUMM)
PTVIZA2V	Zaterdag interval 2 van (UUMM)
PTVIZO1T	Zondag interval 1 tot (UUMM)
PTVIZO1V	Zondag interval 1 van (UUMM)
PTVIZO2T	Zondag interval 2 tot (UUMM)
PTVIZO2V	Zondag interval 2 van (UUMM)
PTVMZ	Mileuzone (0=niet, 1=wel)
PTVXC	PTV X-coördinaat
PTVYC	PTV Y-coördinaat